

## Presentacions Eficaces

### Necessitat

---

Els poders de persuasió i de credibilitat d'una persona estan directament relacionats amb la forma en què realitzi una presentació en públic. És per aquest motiu que parlar en públic s'ha transformat en l'actualitat en un aspecte de gran importància dintre de les empreses, pel qual **l'hem de cuidar i atendre** amb el rigor i la importància que es mereix.

### Continguts

---

- Com vèncer la por a parlar en públic i aconseguir que aquesta treballi per al ponent.
- Psicologia de l'audiència.
- Com organitzar la presentació.
- El llenguatge corporal: gestos i posats.
- Com fer que la veu treballi a favor nostre.
- Com ens poden ajudar els ulls.
- El poder de les pauses.
- Com guanyar credibilitat.
- Com utilitzar les ajudes visuals.
- Com conduir situacions complicades.
- Com dirigir el col·loqui i respondre a les preguntes.

### A qui s'adreça

---

A directius, comandaments intermitjos, tècnics, comercials i gerents de petites empreses.