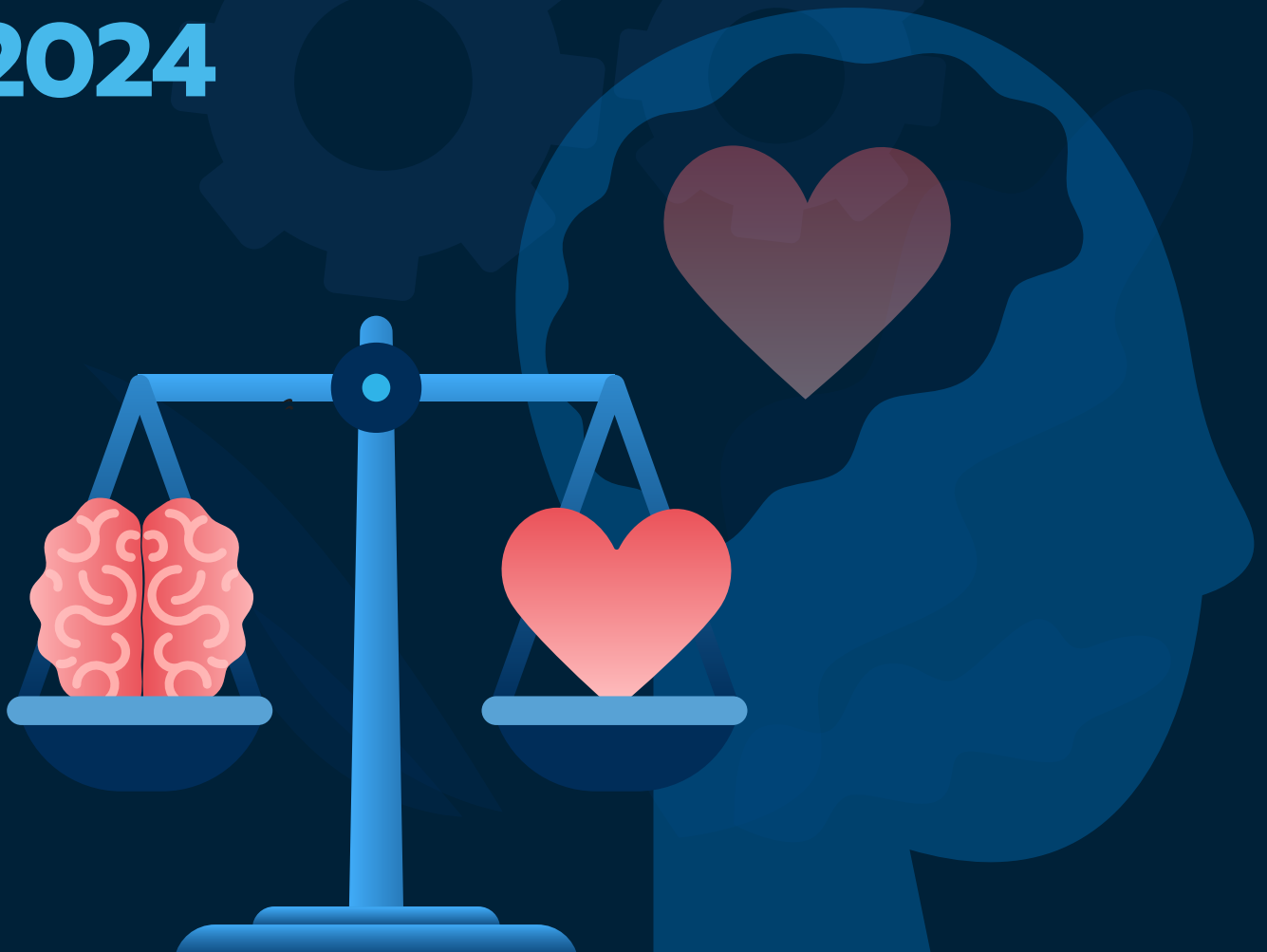


Trainings abiertos 2024



6. **EQI** Emotional Quotient Inventory

**Dejar de
mejorar
es dejar de
ser bueno**

"La preparación es el 80% del éxito"



VER CALENDARIO
página 15

La inteligencia emocional es un factor clave para tener éxito en la vida e influye directamente en el bienestar emocional de las personas.

¿Por qué es importante identificar el “talento emocional” en mi equipo?

Las personas emocionalmente inteligentes:

1. **Comprenden y gestionan** mejor sus propias emociones.
2. **Saben adaptarse** mejor a las exigencias del entorno.
3. **Son más flexibles y creativas** en la toma de decisiones
4. Les resulta fácil **establecer relaciones** de apoyo y confianza con las personas que interactúan.
5. Tienen la **confianza** necesaria en sí mismos para **emprender actuaciones de éxito**.

Objetivos del programa

El programa, **permitirá al participante obtener la certificación en las herramientas de evaluación de la inteligencia emocional EQ-i 2.0 y EQ 360**.

Y así, una vez superada la formación, será capaz de:

- **Definir la Inteligencia Emocional** y su importancia aplicada a las organizaciones.
- Comprender los fundamentos científicos que sustentan a EQ-i 2.0.
- Describir cada uno de los componentes que conforman el modelo de Inteligencia Emocional EQ-i 2.0.
- **Interpretar una evaluación EQ-i 2.0 y EQ 360**.
- **Evaluar** el tipo de informe más adecuado para las necesidades del cliente.
- Seguir un enfoque estructurado de la preparación de una **sesión de feedback**.
- Administrar el entorno de **gestión online del assessment**.

Programa

1. Concepto de “Inteligencia Emocional”.
2. El modelo EQ-i de inteligencia emocional.
3. La ciencia detrás de EQ-i 2.0.
4. Elementos de EQ-i 2.0 y de EQ 360.
 - a. Escalas.
 - b. Habilidades emocionales.
 - c. Compensación de la Inteligencia Emocional.
 - d. Indicador de bienestar.
 - e. Análisis del estilo de respuesta.
5. Práctica del modelo: Interpretación de los resultados.
6. Cómo dar *feedback*.
7. Administración de la plataforma EQ-i 2.0.

¿Cómo me pueden ayudar EQ-i 2.0 y EQ 360?

Emotional Quotient Inventory mide un conjunto de habilidades emocionales y sociales que influyen en el modo en el que:

1. **nos percibimos y expresamos**,
2. desarrollamos y mantenemos **relaciones sociales**,
3. nos **enfrentamos a los retos**, y
4. utilizamos la **información emocional** de modo eficaz y significativo.

Logística

Participantes: máximo **12 personas** por grupo.
Duración: **1 día** completo.
Horario: de **9:30 a 18:30h**.

Incluye: Certificación oficial, materiales de consulta, autoevaluación EQ-i 2.0 y sesión de *feedback* con un coach, y 210 tokens (fichas canjeables por evaluaciones).

1 día | Sesión de 8h. | Total 8h.

MADRID

Oficinas de **MRC MADRID**
Calle Arascues, 7
28023 MADRID
Tel. 913 079 629

I SESIÓN	GRUPO EQi1	GRUPO EQi2	GRUPO EQi3
	21 . 03 . 24	13 . 06 . 24	17 . 10 . 24

BARCELONA

Hotel Novotel Barcelona Cornellà
Av. Del Maresme, 78
08940 Cornellà de Llobregat (BARCELONA)
Tel. 934 747 000

I SESIÓN	GRUPO EQi4	GRUPO EQi5	GRUPO EQi6
	19 . 03 . 24	20 . 06 . 24	29 . 10 . 24



1 Más de **35 años de experiencia** en entrenamiento, desarrollo profesional y relaciones humanas.

2 Somos **entrenadores**, apostamos por el optimismo, la actitud positiva y la inteligencia emocional, lejos de imponer teorías infalibles.

3 Multiplicamos los **resultados** y eficacia de las organizaciones a través del potencial y el crecimiento de las personas y la mejora de sus relaciones.

4 Nos emociona lo que hacemos. Te acompañamos con nuestro espíritu joven y creativo para ofrecer un **impacto real y duradero**.

Perseguimos la mejora en aquellos aspectos específicos que nuestros clientes eligen desarrollar. Reflexionando sobre sus fortalezas y carencias, les facilitamos las herramientas de mejora que consideren más adecuadas para ayudarles a ponerlas en práctica.

Qué opinan nuestros clientes:

¿Qué destacaría de la relación establecida entre Cosentino y MRC international people training?



¿Cómo ha ayudado MRC international people training a MARCH JLT durante estos años?



¿Qué destacaría de los entrenamientos de MRC international people training?



¿Cuál cree que es la clave del servicio que ofrece MRC international people training?



Qué opinan nuestros participantes:

- Un entrenamiento **provocador y retador** que nos provee de oportunidades y herramientas para la **autorreflexión, desarrollo profesional y personal**.
- **Fresco, motivador e interesante**. Permite **afrontar los procesos de venta con garantía de éxito** y muchas ideas nuevas.
- **Ideal, práctico y realista**. Sin duda, hemos conseguido un equipo más comprometido, cohesionado, cooperativo y con más conocimiento, confianza y mejor comunicación.
- Completamente aplicable a mi día a día. Un **cambio total en mi perspectiva del liderazgo**.
- **Herramientas clave** para poder relacionarnos con nuestros compañeros y obtener lo mejor de ellos y de nosotros.
- **Dinámico, productivo, útil y creativo**. Se nota la preparación, esfuerzo y dedicación.

Países en los que hemos trabajado



- ALEMANIA
- ANDORRA
- AUSTRALIA
- BÉLGICA
- BRASIL
- CHINA
- ESLOVAQUIA
- ESPAÑA
- FINLANDIA
- FRANCIA
- INGLATERRA
- ITALIA
- JAMAICA
- MARRUECOS
- MÉXICO
- PAÍSES BAJOS
- PERÚ
- POLONIA
- PORTUGAL
- REP. DOMINICANA
- SINGAPUR
- SUECIA
- USA
- ARGENTINA
- BRASIL
- CANADÁ
- CHILE
- COLOMBIA
- TURQUÍA
- VENEZUELA

Empresas que han confiado en nosotros



Solicitud de inscripción

Gracias por haber escogido a MRC International people Training.

Por favor, cumplimente esta solicitud con los datos de cada participante y envíela por fax o por correo electrónico a la sede que haya escogido. Es muy importante que la envíe firmada y sellada.

- 1. TRAINING **Dirección & Liderazgo**
- 2. TRAINING **Actitudes & Técnicas de Venta**
- 3. TRAINING **Atención Excepcional al Cliente**
- 4. TRAINING **Presentaciones Eficaces**
- 5. TRAINING **Cómo tratar con Gente Difícil**
- 6. PROGRAMA DE CERTIFICACIÓN **Emotional Quotient Inventory**
- 7. TRAINING **Negociación Efectiva**
- 8. TRAINING **Liderar con OKRs**

DATOS DE FACTURACIÓN

Empresa: _____ CIF/NIF: _____
 Persona de contacto: _____ E-mail: _____
 Dirección Fiscal: _____
 Localidad: _____ Provincia: _____ País: _____
 Código Postal: _____ Tel.: _____ Fax: _____

DATOS PARTICIPANTES

Id.	Nombre y Apellidos	Cargo	E-Mail	Grupo *
1	_____	_____	_____	_____
2	_____	_____	_____	_____
3	_____	_____	_____	_____
4	_____	_____	_____	_____
5	_____	_____	_____	_____

* Anote la referencia del GRUPO que haya elegido. En el reverso de las fichas encontrará todos los grupos.

FECHAS

Consultar calendarios.

MATERIAL

Incluido. En la 1ª sesión, el entrenador entrega todo el material necesario para el seguimiento del Training.

COFFEE-BREAK Y COMIDAS

Desayunos y almuerzos incluidos. Se sirven en los mismos centros donde se desarrollan los Trainings.

FECHA LÍMITE PARA LA INSCRIPCIÓN

Una semana antes del inicio del Training.

CONFORMIDAD

Firma y sello de la Empresa:

PRECIO TRAINING PARTICIPANTE

Dirección & Liderazgo	2.400€ + IVA / Participante
Actitudes & Técnicas en la venta	1.900€ + IVA / Participante
Atención Excepcional al Cliente	700€ + IVA / Participante
Presentaciones Eficaces	1.200€ + IVA / Participante
Cómo tratar con Gente Difícil	610€ + IVA / Participante
Programa de certificación Emotional Quotient Inventory	1.100€ + IVA / Participante
Negociación Efectiva	1.200€ + IVA / Participante
Liderar con OKRs	1.200€ + IVA / Participante

FORMA DE PAGO

50% a la recepción de la factura y 50% al finalizar el training.

ELIJA LA SEDE QUE LE INTERESA

MADRID	Responsable: Sra. Natalia López	mrc.madrid@mrctraining.com	Tel. 913 079 629
BARCELONA	Responsable: Sra. Carme Casadó	mrc.barcelona@mrctraining.com	Tel. 935 729 084
GIRONA	Responsable: Sra. Carme Casadó	mrc.barcelona@mrctraining.com	Tel. 935 729 084

Madrid | Barcelona | Andorra | Perú | Washington

Entrenamos profesionales, guiamos a las personas